

業績を伸ばすリーダーは何が違うのか？

— ビジネスに効くコーチング技術 —

2026
5.12(火)
14:00-16:30

参加
無料



講師：松田 太一 氏

株式会社松田太一 代表取締役
関西学院大学 丸の内講座 講師
関西学院大学大学院 商学系研究科博士課程前期課程修了(経営学修士 MBA)
東京大学 工学系研究科修士課程修了(工学修士)

大手企業の海外事業部門を経てMBA(経営学修士)を取得。2006年より投資ファンド投資先企業の社長・取締役として経営に携わる。2016年に経営コンサルティングおよびコーチング会社を設立し、企業の経営者・管理職に対する経営支援と人材育成を行っている。2004年より関西学院大学東京丸の内キャンパス「丸の内講座」講師。実務と教育の両面から20年以上にわたりビジネス人材の育成に携わる。

最近、部下が自ら考え、動いていると実感できていますか？

業績を伸ばし続けるリーダーの違いは、メンバー1人ひとりの力を最大化する「**コーチング型の対話力**」にあります。成果を上げる組織は偶然ではなく、問いや聴き方といったコミュニケーションの質によって生まれます。

本セミナーでは、心理学と組織行動論に基づき、コーチングの考え方を土台とした、部下の可能性を引き出す実践的な対話技術を学びます。

組織の生産性を高めたい経営者・管理職の方に適した内容です。

会場 港区立産業振興センター 研修室1
(港区芝5-36-4 札の辻スクエア10F)

参加費 無料

定員 40名(会場参加のみ)

対象者
・ 港区の経営者、個人事業主、管理職の方
・ 港区に勤務されている方
・ コーチングに興味がある方 など

★ この研修で学べること

- ・ 部下の主体性を引き出す「問いかけ」の技術
- ・ 信頼関係を築く「聴き方」のポイント
- ・ 明日から使えるコーチングの基本フレーム

お問い合わせ

港区立産業振興センター(担当：守住・石田)

☎ 03-6435-0601

✉ gyomu@n-minato.com

平日 9:00~17:00



お申込みは
QRコードから

